



2050 DANDURAND, SUITE 403  
MONTRÉAL (ROSEMONT), QC  
H2G 1Y9

TÉL. 514.728.0000  
FAX 514.271.2154

ESPACECUISINE.CA

**ESPACE CUISINE** EST UNE ÉBÉNISTERIE MONTRÉLAISE QUI IMAGINE, CRÉE ET INSTALLE DU **MOBILIER D'EXCEPTION**. LES ARTISANS CHEZ ESPACE CUISINE ONT ACQUIS TOUT LEUR SAVOIR, LEUR EXPERTISE ET LEUR COMPRÉHENSION DE CE QU'EST UNE CUISINE CAPABLE DE GÉNÉRER DES ÉMOTIONS EN TRAVAILLANT, JUSQU'À RÉCEMMENT, EXCLUSIVEMENT AVEC DES ARCHITECTES ET DES DESIGNERS D'ICI. AUJOURD'HUI, ESPACE CUISINE TRAVAILLE AVEC DES INDIVIDUS ET DES ENTREPRISES QUI SONT À LA RECHERCHE D'ESPACES CUISINE PARFAITEMENT PENSÉS, FABRIQUÉS AVEC PRÉCISION ET INSTALLÉS AVEC SOIN.

## CÉDRIC MARTINEAU, DIRIGEANT & ASSOCIÉ

## MA BIO D'ENTREPRENEUR

- DEC en Génie industriel
- Un an en design industriel
- Un certificat en Science, Technologie et société (étude sur le concept d'innovation)
- Deux ans et demi comme vendeur d'outils de sculpture et d'ébénisterie (Langevin & Forest)
- Cours de démarrage d'entreprise au **SAJE en janvier 2006**
- Incorporation de l'École-Atelier Bois Conception en mai 2006 avec deux associés
- Grâce au programme **Jeunes Promoteurs**, qui nous a assuré un salaire la première année, et grâce aux bourses issues des différents concours auxquels nous avons pu participer...notre entreprise a survécu à son démarrage
- Après deux ans d'activités, nous donnions 24 cours différents et nous fabriquions le mobilier et les cuisines de plusieurs designers et architectes montréalais
- Après deux ans d'activités, nous avons décidé de fermer l'école pour préciser notre offre et nous consacrer qu'à l'ébénisterie sur mesure, en nous spécialisant dans le design, la fabrication et l'installation de mobilier intégré
- Après quatre ans d'activités, nous avons vendu le nom, le site web et la clientèle d'Atelier Bois Conception et incorporé **Espace Cuisine**...pour nous spécialiser davantage
- Aujourd'hui, après six ans d'activités, la compagnie est en pleine croissance, toutes nos décisions (ou presque) ont porté fruit, le chiffre d'affaires n'a cessé d'augmenter et honnêtement, **nous sommes les premiers que vous devriez appeler si vous comptez faire des rénovations pour changer votre cuisine!**

## L'AIDE AUX ENTREPRISES

## MON EXPÉRIENCE AU SAJE ET À LA CDEC

Pour moi et mes associés, le **SAJE** aura été la seule possibilité, et la seule avenue...compréhensible à l'époque, de pouvoir démarrer notre entreprise et de comprendre les rudiments du monde des affaires! Autrement dit, c'est définitivement grâce aux cours (et aux parcours) que le SAJE a créé, que nous avons osé foncer et croire en nos idées pour les développer! Ensuite, ce sont leurs suivis, leur présence et leur coaching qui nous ont permis de survivre aux tourments et aux aléas de l'entreprise!

Quant à la **CDEC de Rosemont-La Petite-Patrie**, c'est grâce à leur concours et leurs bourses que nous avons pu faire connaître notre nouvelle entreprise! C'est aussi grâce à leurs nombreux ateliers (à bas prix) que nous avons pu apprendre notre métier d'entrepreneur et développer cette fameuse...et essentielle...« attitude d'affaire ». Sinon, c'est leur ouverture au financement qui, dans les moments difficiles...et contrairement aux banques, nous a assuré un support et les fonds de survie nécessaires pour nous en sortir et apprendre...de nos mauvaises passes!

Et pour conclure, disons que ces deux organisations nous ont fait découvrir quelque chose d'irremplaçable et ce sont leurs sympathiques et brillants conseillers! Que ce soit pour nous rassurer en début de parcours, ou nous faire découvrir d'autres options lors de prises de décisions difficiles, ils ont toujours été présents pour nous guider et nous faire cheminer...pour que nous puissions devenir de meilleurs gestionnaires!

## AMÉLIORATIONS DES SERVICES OFFERTS

## MES RECOMMANDATIONS

- **Une clarification des services offerts aux entrepreneurs**, en lien avec le rôle qu'ont les différentes organisations (SAJE, CDEC, etc.) pour aider ces derniers...peu importe où ils en sont rendus dans leur cheminement d'entreprise. Autant nous avons toujours été bien desservis lorsque nous avons besoin d'aide, autant il n'a pas toujours été évident de savoir et comprendre comment, et qui exactement, pourrait nous aider dans telle ou telle situation.
- **Un service de coaching sur la route, sur le modèle du représentant qui peut débarquer sans préavis**, pour nous faire jaser des problèmes quotidiens et nous aiguiller sur des situations où nous n'aurions probablement pas eu le réflexe d'appeler un conseiller. Nous avons connus ce genre de visites surprises au début de notre entreprise, avec notre conseiller du SAJE et honnêtement...nous avons toujours de quoi jaser. De plus, ce conseiller-représentant pourrait nous faire découvrir les nouveaux services offerts par les organisations, au fur et à mesure qu'ils sont créés pour nous! Nous sommes tellement occupés comme entrepreneur, qu'un tel service ne peut qu'être apprécié!
- **Plus de fonds et d'effectifs pour les entreprises en pleine croissance**, qui ont dépassées le démarrage, mais qui vivent tout de même des problèmes bien réels et tout aussi énervants qu'au début! Autrement dit, il s'agirait d'une aide qui correspondrait davantage aux différentes étapes/épreuves que vivent systématiquement les entreprises. Par exemple : des concours, des bourses, un accès au coaching spécialisé, et ce...même après plusieurs années d'opérations!

**POUR TOUTES QUESTIONS, COMMENTAIRES OU GROS CONTRAT, N'HÉSITEZ PAS À ME CONTACTER À  
L'ADRESSE SUIVANTE: [cedric@espacecuisine.ca](mailto:cedric@espacecuisine.ca)**